

Wer wir sind? Einer der führenden Konsumgüterhersteller in Europa im Bereich Schönheits- und Haushaltspflege. Dabei greifen wir auf eine 175-jährige erfolgreiche Firmengeschichte zurück mit einem europaweitem Footprint.

Was uns so stark macht? Unsere Leidenschaft jeden Tag Produkte mit Spitzenqualität zu liefern. Produkte die Testsiege erzielen. Denn wir wollen die Besten sein.

Wie wir das schaffen? Mit einer starken Mannschaft im Rücken aus Pionieren, Machern, Erfindern und Beschleunigern.

Was uns noch ausmacht? Wir übernehmen Verantwortung für unsere Mitarbeiter, Kunden, Produkte und Marken.

Key Account Manager Discount (m/w/d) in NRW

Ihre Hauptaufgaben

- Verantwortliche Kundenbetreuung im operativen Tagesgeschäft des zugewiesenen Kunden- bzw. des Produktbereichs
- Hauptverantwortliche Schnittstelle zwischen Key Account Management (KAM), Produktmanagement und anderen Fachabteilungen
- Einhaltung und Umsetzung der verabschiedeten Kundenstrategie sowie Markt- und Wettbewerbsbeobachtung inkl. Storechecks
- Mitwirkung bei der RFC-Planung und in Abstimmung mit der Business- und Kostenstellenplanung
- Koordination der internen und externen Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Ausschreibungen des Handels sowie an Verhandlungen und Neulisten und Wiederholungsaufträgen
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Produkten und Produktkonzepten sowie beim Ausbau des Sortiments
- Verantwortung für die Angebotserstellung sowie für die zeitgerechte Koordination der Angebotsphase, bei Kundenaufträgen, Kundeninitiativen und Artikeländerungen
- Initiierung und Koordination von Sortiments- und Kostenoptimierungsinitiativen mit den Fachabteilungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb
- > 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb und Key Account, idealerweise mit Schwerpunkt Discount und/oder Handelsmarken
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Hohes Maß an selbstständigem Arbeiten, Teamfähigkeit und Präsentationskompetenz
- Schnelle Auffassungsgabe, gutes Koordinationsvermögen sowie organisatorisches Talent
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift erforderlich
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse erforderlich und fundierte SAP-Kenntnisse wünschenswert

Klingt das spannend für Sie? Nutzen Sie Ihre Chance und gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns. Erfinden Sie sich neu: Teilen Sie Ihre Ideen und Impulse mit Menschen, die faszinierende Produkte in höchster Qualität entwickeln. Werden Sie Teil der Familie!

Interessiert ? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen per email an Herrn Robert Weichsberger
weichsberger@mpwmuc.de

MPW Executive Search ist eine erfolgreiche Personalberatung für Fach- und Führungskräfte im Top- und Mittelmanagement. Als Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Konsumgüterbranche. Für unseren Klienten, einen erfolgreichen Markenartikelhersteller suchen wir den

Infos im Internet zu MPW Executive Search: www.mpwmuc.de